

Les concessions

2 jours (code 5943)

Contenu détaillé

Les caractéristiques de la concession

- la définition et la distinction des marchés publics
- les différents contrats de concession (concession, affermage, régie intéressée)
- l'économie générale issue de l'ordonnance du 29 janvier 2016 et de son décret d'application du 1er février 2016

Les modalités de passation d'une concession

- le déroulement de la procédure (les étapes clés à respecter : calendrier, publicité, consultations, choix du concessionnaire)
- le rôle de la commission consultative des services publics locaux
- comment négocier avec les candidats (champ de la négociation, quand, comment et avec qui négocier ?)

Rédiger les clauses essentielles d'une concession

- l'objet, la durée, le périmètre de la concession, les clauses financières (tarifs, redevances, subvention), le régime des biens

Les régimes particuliers

Le suivi et l'exécution de la concession

- le contrôle de l'exécution (rapport annuel d'activité, contrôle financier, qualité de service, sanctions)
- la modification du contrat (avenants, comment renégocier l'équilibre du contrat)
- la fin du contrat (terme du contrat, fin anticipée, reprise des personnels)
- le contentieux des concessions (les types de recours et leur régime, office du juge)